

ESCO Forum im ZVEI

**Realisierung von LED-Beleuchtungs-
Lösungen im Wege von Contracting**

Peter Krapp, ESCO Forum im ZVEI

Michael Körber, MPW Legal & Tax

Frankfurt, 20. August 2009

Contracting – ein dynamischer Markt



- Geschätzte Marktgröße für Contracting in Deutschland 2007: ca. 1,7 Mrd. €
- Ausschöpfung des Marktpotentials: derzeit 6% des relevanten Marktes (theoretisches Marktpotential 20 Mrd. €)
- Wachstumsmarkt - auch in der Krise!
- Optimierungserfolge:
 - i.d.R. 10 - 20 Prozent des Energieeinsatzes, in Einzelfällen auch deutlich mehr
 - Analoge Reduzierung CO₂-Emissionen
- Investitionsquote 10% des Umsatzes pro Jahr

Im Rahmen von Contracting werden Effizienz- und Erneuerungs-investitionen getätigt, die sonst überhaupt nicht, nicht in dieser Höhe, nicht in dieser Form oder nicht zu diesem frühen Zeitpunkt vorgenommen würden.

Wer ist das ESCO Forum im ZVEI?



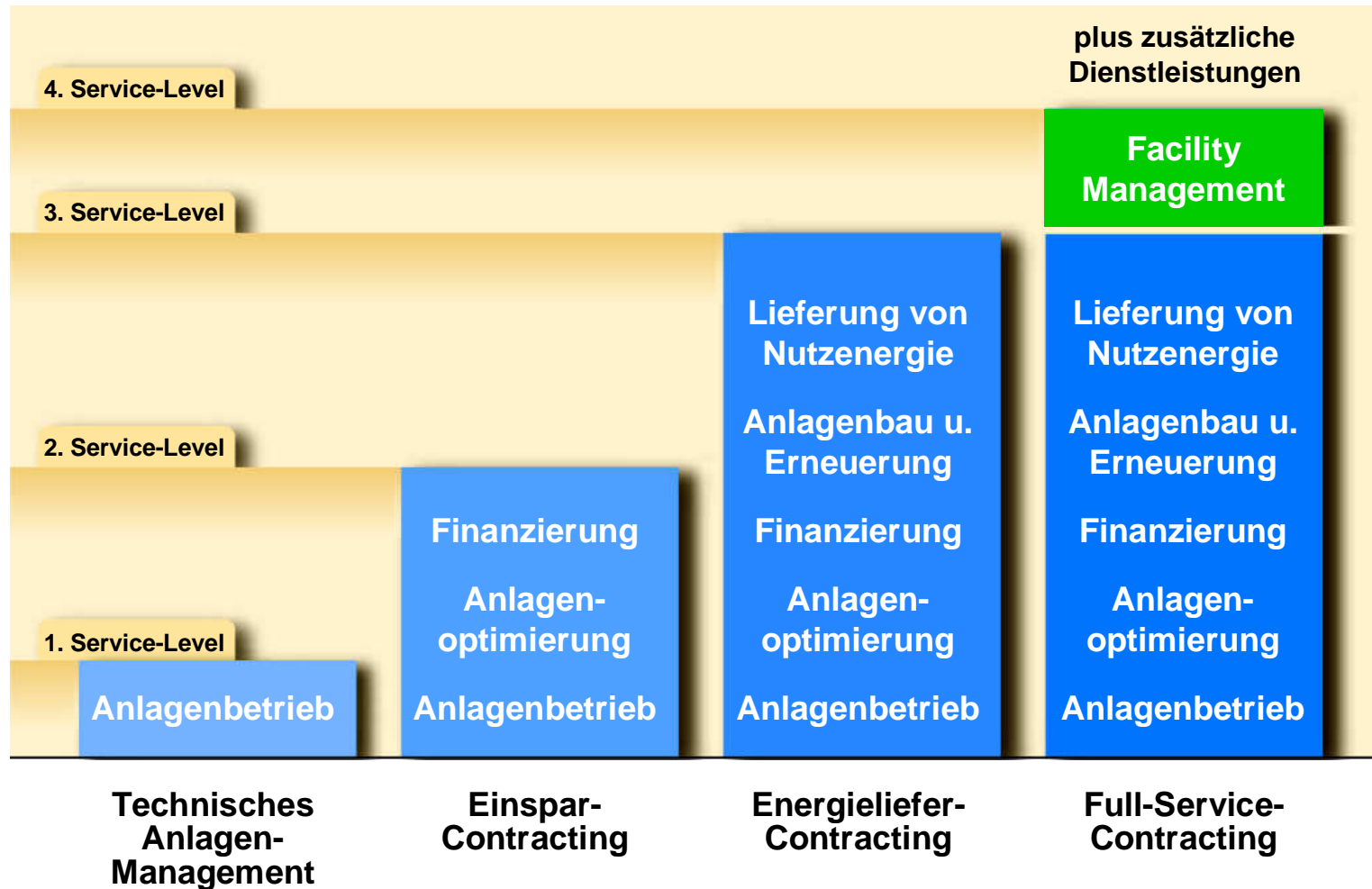
Treffpunkt ESCO Forum

Contracting ist unsere Sache



Die Mitglieder im ESCO Forum sind unterschiedlicher Herkunft und haben in der Senkung der Energiekosten und der Verbesserung der Energieeffizienz für ihre Kunden ein gemeinsames Ziel.

Contracting-Formen im Markt gehen über Einspar-Contracting hinaus!



Warum Contracting?



- Energieeffizienz ist die zentrale Geschäftsidee aller Contracting-Unternehmen und gilt für alle Contracting-Formen.
- Contracting ermöglicht:
 - ◆ Modernisierung und Optimierung vorhandener Anlagen bzw. Bau, Betrieb und Finanzierung effizienter Neuanlagen
 - ◆ Steigerung der Energieeffizienz durch optimierten Anlagenbetrieb
 - ◆ Vermeidung von CO₂-Emissionen durch Effizienz-Steigerung, Kraft-Wärme/Kälte -Kopplung, erneuerbare Energien oder sonstige innovative Lösungen (LED!)

Wann lohnt sich Contracting?



Die Gesamtkosten umfassen Produktions- und Transaktionskosten

- ◆ Produktionskosten: Kapital, Betrieb (inkl. Personal) und Wartung, Energieeinkauf
- ◆ Transaktionskosten (innerhalb und zwischen Organisationen): Information und Analyse, Partnersuche, Verhandlungen und Rabatte, Überwachung, Evaluation und Bestätigung, Controlling, Änderungskosten aufgrund unvorhergesehener Umstände

Die Einsparungen der Produktionskosten muss die Summe aller Transaktionskosten übersteigen

Vorteile durch Contracting



- Kundenvorteile durch spezifisches Know-How des Contractors: Durchlaufen eines Evaluationsprozesses, Etablierung eines Energiemanagementsystems, Optimierung des Betriebs und Entwicklung von Instandhaltungsstrategien, Economies of Scale bei Beschaffung von Endenergiemengen
- Nutzung von bestehenden Anreizsystemen: Strom- und energiesteuerliche Privilegierungssituationen, Schaffung zusätzlicher finanzieller Spielräume (Off Balance-Finanzierung; Haushaltsentlastung)
- Fazit: Contracting kann im Lichte spezifischer Vorteile ein zielführender Weg zur Realisierung von LED-Projekten sein...



Contracting mit Gütesiegel



„Contracting mit Gütesiegel“:

Kompakte Information über

- Grundzüge des Contracting
- ESCO Forum und seine Mitglieder
- Ziele und Qualitätskriterien

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung



MPW Legal & Tax
Rechtsanwälte Steuerberater Wirtschaftsprüfer

RA Michael Körber

Güterbahnhofstraße 35
37154 Northeim

Tel.: 0 55 51 / 9 88 07 – 0
Fax: 0 55 51 / 9 88 07 – 25

E-Mail: m.koerber@mpw-net.de
www.mpw-energy.de

**ZVEI - Zentralverband
Elektrotechnik- und
Elektronikindustrie e.V.**

Peter Krapp

Lyoner Straße 9

60528 Frankfurt am Main

Tel.: 069/6302-272

Fax: 069/6302-413

E-Mail: krapp@zvei.org

www.zvei.org